

I.P.S.I.A. “G. Marcora”

PROGRAMMA SVOLTO

MATERIA TECNICA AMMINISTRATIVA ED ECONOMIA SOCIALE

Classe 4°D

– a.s. 2018/2019

Testi utilizzati: Nuovo Tecnica amministrativa & economia sociale 1

Astolfi & Venini, Tramontana Rizzoli Education

Prof. : Mariateresa Tufo

UNITÀ 0: CALCOLI PERCENTUALI E FINANZIARI

1. Le proporzioni
2. Il calcolo percentuale
3. I calcoli sopra e sotto cento
4. I concetti di interesse e di sconto
5. Le formule dirette per calcolare l'interesse
6. Le formule inverse dell'interesse
7. Il montante e le sue formule
8. I diversi concetti di sconto
9. Le formule dello sconto commerciale
10. Il valore attuale commerciale e le sue formule

MODULO 1 – IL SISTEMA AZIENDA

UNITÀ 1: BISOGNI E ATTIVITÀ ECONOMICA

1. L'attività economica e i bisogni economici
2. I bisogni sociali e socio sanitari
3. I beni economici e i servizi
4. Le fasi dell'attività economica
5. La produzione e la distribuzione
6. I fattori produttivi
7. Il risparmio e l'investimento
8. I soggetti economici
9. I servizi socio-sanitari: tecniche e strumenti di rilevazione dei bisogni del territorio

UNITÀ 2: ORGANIZZAZIONE, GESTIONE E RILEVAZIONE AZIENDALE

1. L'azienda come sistema
2. Gli elementi del sistema azienda
3. Le varie categorie di aziende
4. I soggetti che operano nelle aziende
5. Il settore non profit
6. L'impresa sociale
7. Le altre aziende del settore non profit
8. Le ONLUS
9. Le funzioni aziendali

10. La struttura organizzativa e gli organi aziendali
11. La gestione aziendale
12. Le operazioni di gestione
13. I finanziamenti aziendali
14. Gli aspetti e i cicli della gestione d'impresa
15. Il patrimonio aziendale
16. Il reddito d'esercizio
17. Il bilancio d'esercizio
18. Lo Stato patrimoniale
19. Il Conto economico
20. La competenza economica dei costi e dei ricavi d'esercizio
21. Il patrimonio delle aziende non profit
22. Il bilancio d'esercizio delle aziende non profit
23. Il bilancio d'esercizio delle imprese sociali
24. Il bilancio sociale delle aziende non profit

UNITÀ 3: LE PRINCIPALI OPERAZIONI BANCARIE

1. L'attività bancaria
2. I depositi tempo e i depositi moneta
3. I conti correnti bancari
4. Le aperture di credito
5. Classificazione delle aperture di credito
6. Il costo dei finanziamenti bancari
7. Il credito ai consumatori

MODULO 2 - LA COMPRAVENDITA

UNITÀ 1: IL CONTRATTO DI COMPRAVENDITA

1. La compravendita
2. Il contratto di vendita
3. La stipulazione del contratto di vendita
4. Gli elementi del contratto di vendita
5. Le clausole riguardanti la consegna della merce
6. Le clausole riguardanti il pagamento
7. I momenti di emissione dei documenti di vendita
8. Il documento di trasporto o consegna della merce
9. La fatturazione di merci e servizi
10. L'imposta sul valore aggiunto
11. La base imponibile IVA
12. Gli sconti incondizionati e condizionati
13. I costi accessori di vendita
14. Gli interessi per dilazione di pagamento
15. Le vendite ai consumatori finali

UNITÀ 2: GLI STRUMENTI DI REGOLAMENTO DELLA COMPRAVENDITA

1. L'obbligo principale del compratore
2. I bonifici bancari e postali
3. I servizi bancari di incasso elettronico
4. I regolamenti in denaro contante (pagamenti cash)
5. I regolamenti con assegni
6. L'assegno bancario
7. L'assegno circolare
8. I regolamenti con cambiale

9. Il pagherò cambiario
10. La cambiale tratta
11. La scadenza delle cambiali
12. La girata delle cambiali
13. L'avallo della cambiale
14. Il pagamento della cambiale

Inveruno, 03/06/2019

Gli alunni

Il docente

Prof. Mariateresa Tufo